

Dipl. Inf. Andre Stuer

andrestuer@hs-results.com

Aktueller Aufgabenbereich

- Unternehmensberater, Coach und Trainer
- Arbeitsschwerpunkte: Veränderungsprozesse, speziell Strategieentwicklung und –umsetzung, Reorganisation, Unternehmens- und Führungskulturentwicklung



Professioneller Hintergrund und Werdegang

- Studium der Informatik mit Nebenfach Medizin in Bochum und Dortmund
- Studium der Arbeitswissenschaften, Organisationspsychologie und Gruppendynamik in Bochum, Dortmund, Wien und Klagenfurt
- Consultant bei verschiedenen Unternehmensberatungen
- Leiter der Organisationsentwicklungsberatung eines führenden internationalen Service-Konzerns
- Diverse Weiterbildung u.a. in Systemischer Beratung, systemischen Strukturaufstellungen, Lösungsfokussierte Kurzzeitberatung, systemisches Change-Management, Strategieentwicklung, Balanced Scorecard, Projekt- und Prozessmanagement, Certified Business-Coach

Beratungsschwerpunkte der letzten Jahre

- **Strategieentwicklung** und –umsetzung in Business Units eines internationalen Service-Konzerns, sowie in Klein- und mittelständischen Unternehmen
- Ausbau der Service**kultur** in High-Tech-Konzernen, Leitbildentwicklung und (weltweite) –umsetzung zur Unternehmens- und Führungskultur in mittelständischen Unternehmen
- **Strukturentwicklung**, Reorganisation und Budgetkürzungen/Personalabbau
- Aufbau von Management**systemen** (Balanced Scorecard, Prozess- und Projektmanagement)
- Benchmarking und Best-Practice-Sharing für Service-Produkte und Service-**Prozesse**
- (Führungs-) **Team- und Bereichsentwicklungen**, zum Teil mit Großgruppenworkshops mit mehreren hundert Teilnehmern
- Führungskräfte-**Coaching** und -**Trainings** (Entwicklungsprogramme ESMT, Krise, Neue Führungsposition, Erste Führungsposition)

Branchenschwerpunkte

- High Tech (Medizintechnik, Automotive, Engineering, IT, Telekom, Multi-Media)
- Energiewirtschaft (Energieerzeuger, Stadtwerke, Infrastruktur)
- Services (Finanzdienstleistungen, High-Tech Services, Mobility&Logistik, Interne DL, Medien)
- Sales (Retail und Wholesale)